**INGLEMIREPHARM'S**

**代理商章程**

**INGLEMIREPHARM'S品牌代理商的品牌宗旨**

“英树”让皮肤不再忧郁，让一切变得简单。“英树”感受经典，感受时尚。“英树”代理人有着不变的坚持。

**\*公司为代理商所提供的服务\***

1. 公司授予各级代理商有效期为一年的“**INGLEMIREPHARM'S**”英树品牌的代理商授权证书。
2. 公司为代理商提供相关产品及产品证书，并提供使用指导；公司根据公司公关宣传策划部门的指导为代理商提供产品宣传资料。
3. 公司协助各级代理商做好销售渠道内的营销服务工作。
4. 公司协助各级代理商监控商品销售价格。

5、公司对各级代理商的出货条件：2箱出货，产品均由公司统一发货，加盖个人代码。

1. 公司有权根据巡查发现及各级代理商反馈，对出现“窜货”、“乱价”、“假货”等违反本章程的代理商进行处理，以规范代理商行为。
2. 公司安排监察小组不定期进行所有网络渠道销售情况暗访，一经发现违规，必将通过内码彻查货源，追究各级代理商及网商等的责任。
3. 各级代理商、网络销售商户的违规行为将根据市场各种现象的发生，公司将及时予以明确更新，并及时在官方网站予以通告，该通告与本章程具有同等的法律效力；同时公司参照代理商违规处罚机制对违规者予以处罚。

**\*为了维护本品牌与各经销商的正当权益，规范市场运作和经销商行为，特制订本章程,各级代理商签约前请务必仔细阅读，并请每页签字寄回我司\***

**一、代理商资格**

1、年满十八周岁的自然人；独立承担民事责任的公司、合伙企业等。

2、具有一定的销售经验，熟悉网络营销或其它销售方式。

3、有一定的资金实力，能保证和公司的长久合作关系。

4、有创业激情，具备一定的投资能力以及基本的风险意识和合作诚意。

5、有健全的销售网络和营销队伍或渠道。

6、良好的信用基础，认同我司的品牌理念。

7、团结协作，公平竞争，共同维护好品牌形象。

8、**必须遵守本章程各项内容。**

**二、代理商的权利和义务**

1、代理商级别：官方合作伙伴、一级代理商、二级代理商、特约

代理商。

2、各级代理商（除特约代理商外）在代理商权限范围内不受地域限制招收代理商和散批客户（只负责销售产品，未成为代理商），各级别代理商应按级别全面负责其下代理商、分销商的产品批发、销售。

3、各级代理商可以使用我公司授予的“品牌授权代理商”的名义（如全国总代，全国总经销，英树总ＸＸ等）进行一切符合法律规定以及代理商章程的销售活动，但未经公司许可不得使用任何其它具有排他性名义的宣传。

4、各级别代理商需缴纳代理商市场保证金：一级代理商金额为10000元；二级代理商金额为5000元（二级代理商销售成绩突出可升做一级）；特约经销商金额为3000元；无违规情况，代理期满或者双方协商解除代理关系的，在期满或解除之后3个月内返还。向公司缴纳保证金后，公司开具保证金收据并且发放代理商授权证书，并视为已阅《代理商章程》。

5、代理第一次要求拿货数量，根据公司流程及相关规定。具体指标详见加盟须知。

6、各级代理商有义务实时监控其销售区域和渠道内的商品价格信息、竞争对手商品信息等情况并及时反馈给公司。

7、各级代理商有义务维护本公司产品的品牌形象，发现有售假情况，需主动积极配合公司予以查处，售假者应依法承担法律责任。

8、各级代理商不得擅自对产品销售采用活动价与赠送礼品。

9、各级代理商对公司报价单负有保密义务，保密期限含代理期间及代理终止后二年内；

10、代理商招募新代理商时，须报备公司，并将代理商章程发放给下级代理商阅览，如愿意接受并执行代理商章程管理规定的，并按章程要求签字寄回公司，同时签署代理协议，缴纳市场保证金等，方可加入销售本公司产品的队伍；若因代理商不知公司章程相关规定而出现违规情况，上级代理商需要承担连带责任。

11、代理商可以根据实际情况，在法律和章程允许的情况下制订适合的销售政策，原则上公司不予干涉，但代理商对于自己以及下属批发分销商的销售行为负无限连带责任。**故各经销商有义务规范下属分销商的再批发价格及零售价格，避免出现市场价格严重混乱，影响各级代理商利益。**

12、各级代理商需妥善保管“代理商授权书”，不得外传或用于网络宣传营销，避免外流被PS后广泛盗用,**授权书如需外传必须在盖章处添加代理商本人水印后方可发出**，一经发现相关文件信息被盗后用于违规招商或销售的，代理商承担连带责任。代理商有义务保证各分销商同样执行上述规定。涉及法律问题，请各代理商慎重！

13、各**级代理商负有对其管辖范围之内的低等级代理商、分销商的销售、推广营销所涉及的价格、产品真伪负有监督指导责任；如其范围内的任一人发生违背本章程所约定事项，各级代理商将承担连带责任。**

**三、代理价格制度**

所有销售渠道零售价格：不得低于公司规定的零售价体系（除经公司同意的活动价之外）。上述价格和数量为最低分销商批发规定，上限由各代理商自主确定，少批的量批发价格应上浮。

**注：散批客户每一次订货必须以当时数量来计算价格，不可累计不可参照历史拿货价格（比如第一次订货30盒以30盒的价格，第二次订货10盒以10盒的价格）**

1. **网络销售管理制度**

以全面维护正常的市场价格和品牌形象，实现产品的可持续销售和品牌的可持续发展，保障各代理商及公司长久的利益。网络销售需符合：

1、**所有公开网络渠道销售标价和宣传价格（包括但不限于淘宝、微博、微信、论坛等）、实体店销售标价及宣传价格，标示价格不得低于公司规定的零售价格体系。**

2、各级别代理商和分销商在淘宝网销售本产品时，不得在其上架宝贝图片、页面及标题上标注“招收经销商、可批发、可代理”等类似宣传标语，以维护终端零售市场的正常秩序。

3、所有代理商、分销商作为淘宝网商户在销售本产品前，须向上级代理商领取淘宝网商户登记备案表，登记相关信息，领取淘宝商户销售授权，以便公司确认其货源的正规性。各级代理商有义务协助公司，并告知下级代理商、分销商做好网商登记备案。

4、严格遵守境外区域保护制度，各级代理商不得接受境外已签约区域的批发客户。公司对大陆以外所有签约区域（包括香港，澳门，台湾，韩国）均有严格区域保护制度，请各级代理商遇到境外的批发客户，务必登陆网站http://www.inglemirepharm.com/查询是否签约区域。

1. **代理商违规处理机制：**

1、如各级代理商、分销商有以任何形式低于章程规定的最低价格出货，接受分销商的越级拿货请求，代理商、分销商互相挖代理商或以任何手段打击同品牌代理等行为的（违规行为在此不做详尽描述，以实际发生，公司判定为准）。作如下处理：

1）官方合作伙伴发现上述违规情况一次，予以警告、市场保证金作为违约金处理并另行补交市场保证金。二次发现即取消官方合作伙伴资格，保证金作为违约金处理！

2）一级/二级代理商发现上述违规情况一次，予以经济处罚5000元。二次发现即取消一级/二级经销商资格，保证金不做返还！

3）特约经销商发现上述上述违规情况一次罚款3000元。二次发现即取消经销商资格，保证金作为违约金处理！

4）各级代理商不得擅自对产品销售采用活动价与赠送礼品，一经发现给予警告，二次发现保证金做扣除违约金处理。

5）各级代理商管辖范围内出现乱价、撬代码，公司将取消其代理资格，保证金作为违约金处理，并且在同行业里公布其个人信息，公司永不与其合作。

6）各级代理商对公司报价单负有保密义务；如在保密期间出现泄密行为的，公司将对泄密代理商的保证金作为违约金处理，并保留追究其法律责任的权利。

7）各级代理商一旦接受境外签约区域的批发，即视为违约！和价格违规等同处理！请各代理注意。

8）代理商严重违反章程规定，严重侵害公司、品牌利益的（如售假等行为），对其进行保证金作为违约金处理，切断货源，取消代理资格等处罚。公司将处罚以通告形式在官方网站予以公开通报。

2、针对网络销售平台的低价销售、不良竞争等行为，对网络渠道销售的商户采取下列措施：

1. 网商在淘宝网销售标注“招收经销商、可批发、可代理”等字样的，将视情况严重扣除保证金，降级，或取消代理资格。
2. 公司签约的官方合作伙伴，一级代理商，二级代理商和特约经销商作为网商，一次发现违规现象将做扣除保证金和降级处理，未登记信息的分销商将断供，余货由上级回收，不得再销售本公司产品，二次即取消代理资格。

3）各网商未取得淘宝商户授权的，公司有理由怀疑其货源的正规性，经协商后据不配合登记的，公司将与淘宝网官方沟通，强制下架其产品，并保留对其追究法律责任的权利。

4）经公司巡查发现各网商有违规低价销售、乱码销售，公司将依据本条第一项内容对其进行相应处罚，并由其上级代理商承担连带责任。故请各代理商尽力监管其下属分销商的网络销售价格及行为。

**温馨提示：**

1.为了维护品牌的长远利益和市场的稳定发展，所有经销商务必严格遵守以上规定，请勿违反相关规则，公司不想做任何无奈的决定。各级经销商遇到任何情况任何问题，或想做任何逾越规定的决定，请务必先与公司或上级特约经销商沟通，在不影响市场稳定的情况下公司可适当作出规定调整。再次提醒，切勿擅自违反规定。

2.各经销商同为大家庭中的一员，希望大家和平共处，协作共赢，共同发展好我们的品牌，才能获得的最大收获。故请各经销商约束好自己及下属分销商的行为，营造公平、稳定、有序的市场环境，以期带来更为长久的利益和更加广阔的市场！

3.章程规定不能面面俱到，但公司尽量构建完善的品牌管理制度，我们在不停的研究和学习中，望有想法的经销商能够积极提出宝贵意见,共同完善品牌的管理制度，创造一个具有可持续发展能力的高端护肤系列品牌，我们万分期待与各代理商的合作。感谢您对INGLEMIREPHARM'S英树品牌的信任与支持！

**我已仔细阅读以上INGLEMIREPHARM’S代理商章程，理解并且同意以上所列所有条款，自愿遵守INGLEMIREPHARM’S代理商章程**

代理商签名：

日期：